

# SUCCESS STORY



Fertigungsindustrie | ORBIS Product Cost Calculator | ERCO GmbH



## Einführung von ORBIS PCC mit kompletter SAP-Integration: ERCO bringt mehr Licht in die Angebotskalkulation

Die ERCO GmbH führt ihre Angebotskalkulation für individualisierte Produktlösungen mit dem ORBIS Product Cost Calculator (ORBIS PCC) 100 Prozent in SAP ERP integriert durch. Dank des direkten Zugriffs auf aktuelle Preise und Kosten, der mit diesem Add-On möglich ist, kann der Hersteller von Lichtwerkzeugen Kalkulationen exakt, detailliert, zügig und in hoher Qualität erstellen und sie auch wiederverwenden. Die Lichtprodukte werden akkurat nach Kundenvorgabe hergestellt, ein kostenintensives Overengineering wird vermieden und erworbenes Kalkulationswissen lässt sich in Folgeprojekten nutzen.

# ERCO

# Einführung von ORBIS PCC mit kompletter SAP-Integration: ERCO bringt mehr Licht in die Angebotskalkulation

Im Büro, in der Gastronomie, im Einzelhandel, am Flughafen, in Konferenzzentren, Behörden, Bibliotheken und Museen, an Fassaden und bei Außenräumen – in vielen Bereichen kommt es auf die richtige Beleuchtung an. Der gezielte Einsatz von Licht verbessert die Konzentration, setzt Verkaufsflächen perfekt in Szene und sorgt für die optimale Präsentation von Kunstwerken.

## ERCO GmbH

Hauptsitz: Lüdenscheid

Branche: Fertigungsindustrie, Architekturbeleuchtung mit LED-Technologie

Produktionsstätten: mit eigenständigen Vertriebsorganisationen und Partnern in 55 Ländern aktiv

Mitarbeiter: weltweit etwa 870 Mitarbeiter

[www.erco.com](http://www.erco.com)

## 3.400 Standard-LED-Lichtwerkzeuge im Portfolio

Die innovativen, robusten und wartungsarmen Lichtwerkzeuge aus dem Haus der ERCO GmbH aus Lüdenscheid, die ausschließlich auf LED-Technologie basieren, erfüllen die unterschiedlichsten Anforderungen an die Lichttechnik. Das 1934 gegründete Familienunternehmen vertreibt seine Produkte – Scheinwerfer, Fluter, Wandfluter oder Bodeneinbauleuchten – weltweit. Mit eigenständigen Vertriebsorganisationen und Partnern ist es in rund 55 Ländern aktiv. Da das Portfolio an LED-Lichtwerkzeugen rund 3.400 Artikel umfasst, kann ERCO die Wünsche seiner Kunden zumeist mit Standardprodukten zufriedenstellend erfüllen.

Wenn der Kunde ganz spezielle Anforderungen an die Beleuchtung hat, etwa weil Bauweise, Raumgeometrie oder die Beschaffenheit von Wänden oder einer Fassade es erfordern, wird eine individuelle Lichtlösung entwickelt. In solchen Fällen wird nach dem Engineer-to-Order-Konzept eine Beleuchtungslösung maßgeschneidert. Als „leuchtende Beispiele“ seien hier der New-York-Times-Wolkenkratzer, das Guggenheim Museum in Bilbao, die Filiale der Modemarke Zara in Rom oder das Bundeskanzleramt in Berlin erwähnt.

## Individualisierte Produktlösungen in SAP kalkulieren

„Die wichtigste Grundlage, um diese Modifikationen wirtschaftlich herzustellen und die festgelegte Zielmenge zu erreichen, bildet eine möglichst exakte Angebotskalkulation“, erläutert Jörn Escher, Group Manager Product Information Center bei der ERCO GmbH. Das erledigt der Leuchtenhersteller seit Kurzem mit dem ORBIS Product Cost Calculator (ORBIS PCC), einem ABAP-

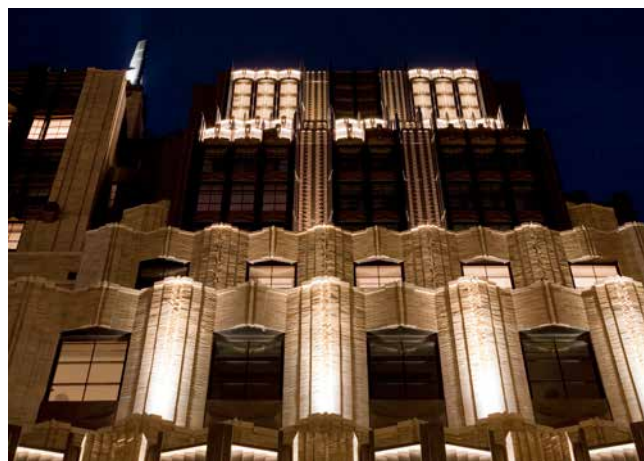
basierten Add-On, welches nahtlos und releasesicher in die SAP-ERP-Anwendung integriert ist, mit der ERCO seit Langem arbeitet.

Der ORBIS Product Cost Calculator ersetzt eine Lösung auf Basis von Microsoft Excel und diverse IT-Tools von Drittanbietern, mit denen die Angebotskalkulation bisher umständlich und zeitaufwendig außerhalb der SAP-Software erstellt wurde. Die Preise und Daten aus SAP ERP mussten dabei von Hand nach Excel ausgelesen und zwischen den einzelnen Anwendungen hin und her kopiert werden. Das war wenig transparent, aufgrund der Medienbrüche bestand außerdem die Gefahr, dass Informationen falsch interpretiert oder übersehen wurden, im schlimmsten Fall sogar verloren gingen.

## Exakte Berechnung unterbindet Overengineering

Ganz anders heute: Da ORBIS PCC komplett in SAP ERP eingebettet ist, erfolgt die Angebotskalkulation nun durchgängig IT-gestützt und standardisiert. Sie wird auf einer einheitlichen Datenbasis durchgeführt, in größerer Detailtiefe und sehr präzise. Aktuelle Materialpreise, Tarife, aber auch Stücklisten, Arbeitspläne und nach der REFA-Methode ermittelte Zeitwerte für die Produktion fließen automatisch in die Berechnungen ein, da das Add-On den Onlinezugriff auf SAP-Daten erlaubt.

Den Ausgangspunkt für die Kalkulation, die jetzt deutlich exakter ausfällt als bisher, bildet die akkurate Beschreibung der Kundenanforderung anhand von Textdokumenten, CAD-Zeichnungen und weiteren Schriftstücken.



Walker Tower, NY, USA; Foto: Edgar Zippel

Das hat zur Folge, dass Preise, Kosten und alle anderen Informationen, die für die Kalkulation eine Rolle spielen, den Fachanwendern im Vertrieb, aber auch in der Entwicklung oder im Controlling jederzeit übersichtlich und vor allem einheitlich zur Verfügung stehen. „So schaffen wir über die Fachbereiche hinweg ein gemeinsames Verständnis für die Anforderungen des Kunden an ‚sein‘ Lichtsystem, wir verbessern die interne Zusammenarbeit

und den Wissenstransfer und können Kalkulationsaufgaben gezielt, effizient sowie in hoher Qualität erledigen“, erläutert Jörn Escher. Produktlösungen lassen sich dadurch passgenau nach den Vorgaben des Kunden und in der Regel auch im Rahmen seiner Preisvorstellung entwerfen und herstellen; ein Overengineering, das hohe Kosten verursacht, wird vermieden und Kostentreiber individueller Wünsche werden sichtbar und handhabbar – zusammengenommen durchaus wettbewerbsrelevante Faktoren.



Barbican Art Gallery, London, UK; Foto: Dirk Vogel

### **Kalkulations-Know-how sammeln und wiederverwenden**

Die Berechnungen im Verlauf eines Kalkulationsprozesses müssen immer wieder angepasst und laufend verfeinert werden – mit ORBIS PCC kein Problem. Die ERP-Software liefert laufend aktualisierte Preise und Tarife. Bauteile, die Bestandteil der Kalkulation sind, können mit wenig Aufwand ausgetauscht oder neu hinzugefügt werden. Zahlen und Daten in Bezug auf Entwicklungs- und Fertigungszeiten, interne Tätigkeiten, variable Positionen wie Werkzeugkosten und Pauschalpreise lassen sich nach Bedarf einfügen, auch interne Vermerke werden übernommen. Und zwar mit wenigen Mausklicks. Da jede Änderung lückenlos dokumentiert wird, sind die Kalkulation und ihre Historie anhand der einzelnen Versionen jederzeit nachvollziehbar und transparent.

Nach Abschluss der Angebotskalkulation wird aus dem Add-On Tool heraus sofort ein SD-Angebot erzeugt, das im SAP-Vertriebsmodul angezeigt und dort weiterbearbeitet wird, ehe es per SAP-Mail und automatisch in der richtigen Sprache an den Kunden geht. Da jede Kalkulation direkt in der SAP-Software hinterlegt ist, lässt sich das dabei erworbene Know-how, zum Beispiel über die technische Umsetzung spezieller Anforderungen, auch für die Kostenberechnung von Nachfolgeaufträgen oder vergleichbaren Projekten nutzen. „Das ist ein unschätzbare Vorteil, denn so können wir Kalkulationen und in

Folge die SD-Angebote mit weniger Aufwand erstellen und schneller an den Kunden schicken“, hebt Jörn Escher hervor.

### **Fertigungsplanung optimieren**

Doch das ist noch längst nicht alles: Auch die Fertigungsplanung bei ERCO profitiert. Die im Rahmen der Angebotskalkulation angelegten Stücklisten und Arbeitspläne lassen sich nach der Auftragsbestätigung mit dem „Lean Data Manager“ von ORBIS PCC per Knopfdruck in SAP ERP als Stammdaten generieren. Der Fertigungsauftrag wird ebenfalls direkt aus dem Add-On heraus erzeugt und an die Produktionssteuerung übergeben; somit entfällt der Umweg über die Auftragsbearbeitung.

Auch bei der Einführung vertraute ERCO auf die Prozess- und Beratungskompetenz von ORBIS.

„Dank der partnerschaftlichen Zusammenarbeit zwischen den ORBIS-Beratern und unserem internen Team haben wir unsere Anforderungen umgesetzt, alle Herausforderungen, die sich im Verlauf des Projekts ergeben haben, überzeugend gelöst und die Implementierung mit Erfolg abgeschlossen“, berichtet Jörn Escher.

In einem nächsten Schritt will man die mithilfe von ORBIS PCC in die SAP-ERP-Anwendung integrierten Kalkulationsprozesse noch genauer aufeinander abstimmen und weiter optimieren.



Jörn Escher, Group Manager Product Information Center bei der ERCO GmbH



## SUCCESS STORY

Fertigungsindustrie  
ORBIS Product Cost Calculator  
ERCO GmbH

### Kontakt



**ORBIS AG**

Nell-Breuning-Allee 3-5  
66115 Saarbrücken

Tel.: +49 (0)6 81/99 24-0  
Fax: +49 (0)6 81/99 24-222

Internet: [www.orbis.de](http://www.orbis.de)  
eMail: [info@orbis.de](mailto:info@orbis.de)

Fotos: © ERCO GmbH  
Titelbild: Alexander Ring

Gold  
Microsoft Partner

