

ORBIS STANDARD MIGRATION ASSESSMENT (SMA)



DER WEG ZUR MODERNEN LÖSUNG

- Nutzen Sie Microsoft Dynamics 365 Customer Engagement in einer älteren Version On-Premises?
- Evaluieren Sie, Ihre Anwender mit einer State-of-the-art-Lösung zu unterstützen und die Vorteile einer Cloud-basierten Bereitstellung zu nutzen?
- Sind Sie bisher allerdings unsicher, was dieser Schritt für Ihr Unternehmen bedeutet?

Wenn Sie mindestens eine der Fragen mit ja beantwortet haben, empfehlen wir Ihnen das ORBIS SMA.

Ein Standard Migration Assessment (SMA), also eine Migrationsbeurteilung, ist der erste Schritt, den Mehrwert und den Weg zu einer modernen Lösung zu skizzieren.



Gold
Microsoft Partner



ORBIS AG
Nell-Breuning-Allee 3-5, D-66115 Saarbrücken
Telefon: +49 (0) 681 / 99 24-0
info@orbis.de, www.orbis.de

ABLAUF



IHRE VORBEREITUNG

Um ein erfolgreiches SMA durchzuführen, sind von Ihnen folgende Punkte auf Basis von Vorlagen vorzubereiten:

1 ✓

SMA Client Fragebogen ausfüllen

2 ✓

SMA Client Tool Anleitung lesen: Anschließend können eventuelle Fragestellungen im Kick-off Meeting geklärt werden.

3 ✓

SMA Client-Rollen und Verantwortlichkeiten festlegen, die Ihre Organisation durch den SMA Prozess begleiten und den Prozess unterstützen

GEMEINSAMES KICK-OFF-MEETING (1,5 H)

1. ORBIS gibt Ihnen einen Überblick über das SMA Programm und beantwortet Ihre offenen Fragen zum SMA Client Tool

2. Einführung

3. Projektteam, Rollen und Verantwortlichkeiten

4. Überblick über die Migrationsbewertung

5. Zeitplan für die Migrationsbewertung

6. Bewertete Bereiche, Risikostufe und Beispielbefunde

7. Aktionspunkte und nächste Schritte



DURCHFÜHRUNG DES SMA



1. UNTERSUCHUNG

Die aktuellen Geschäftsprozesse und der Einsatz von System-Komponenten Ihrer Organisation werden untersucht. Hieraus ergibt sich eine (Ampel) Bewertung. Diese trägt zum Verständnis bei, wie Ihr Microsoft Dynamics 365 Customer Engagement aktuell genutzt wird und wie komplex die bestehenden Konfigurationen, Anpassungen und Integrationen sind.

2. DIE BEWERTUNG UMFASST:



Eine Demonstration Ihres Systems „Alltagsnutzung des Microsoft Dynamics 365 Customer Engagement“ (durch Sie), damit ORBIS die aktuelle Nutzung analysieren kann.



Kunden-Fragebogen-Follow-Up: Sollten Sie weitere Fragen aufbauend auf dem Fragebogen haben, werden diese geklärt.



DURCHFÜHRUNG DES SMA



3. ANALYSE

In dieser Phase werden die Ergebnisse des Platform Assessment Tool, mit dem das SMA durchgeführt wird, und die Antworten aus dem SMA Kundenfragebogen besprochen. Hieraus wird eine Analyse Ihrer Umgebung erstellt und festgestellt, wie diese am besten in Dynamics 365 genutzt werden kann.*

4. ZUSAMMENFASSUNG - ABSCHLUSSPRÄSENTATION

Die Abschlusspräsentation bietet eine ausführliche Vorstellung der Analyseergebnisse des bewerteten Bereichs und Empfehlungen für diesen.

1 ✓

Zusammenfassung der gewonnenen Erkenntnisse zu Ihrem bestehenden System und der mit dem „Platform Assessment Tool“ gesammelten Informationen (leicht verständlich in „Ampel-Ansicht: rot, gelb, grün“)

2 ✓

Allgemeine Migrationsempfehlung

3 ✓

Überblick über die Neuerungen in Microsoft Dynamics 365 Customer Engagement für Cloud-Upgrade-Kunden.



* Hierbei wird NICHT auf personenbezogene Daten zugegriffen.

VORTEILE DES SMA PROGRAMMS



ORBIS STANDARD MIGRATION ASSESSMENT

1. Kann als Vorbereitung für ein mögliches Migrationsprojekt genutzt werden.
2. Übersichtliche Zusammenfassung der vorab notwendigen Optimierungen, um das System mit möglichst geringem Aufwand zu migrieren.
3. Erhalt eines ausführlichen Lageberichtes des aktuellen On-Premises-Systems.
4. Die Vorteile einer modernen, Cloud-basierten Lösung werden dargestellt.
5. Es unterstützt bei der Verknüpfung von Geschäftszielen mit den Möglichkeiten von Dynamics 365.
6. Es hilft, den Migrationsprozess mit dem Fokus auf die Reduzierung von Aufwand und Kosten zu optimieren.
7. Nach dem SMA sind die nächsten Schritte zur Cloud-Transformation planbar, ebenso ist eine Einschätzung der Migrationsüberlegungen und -komplexität möglich.
8. Die Kompetenz des potentiellen Migrationspartners ORBIS kennenlernen.



ANGEBOT



ORBIS STANDARD MIGRATION ASSESSMENT

Wir bieten Ihnen das beschriebene SMA zu dem Pauschalpreis 3.900,00 Euro netto an.

Wir bedanken uns für Ihr Vertrauen: Sofern wir Sie bei der Migration in die Cloud begleiten dürfen, ist dieses SMA voll anrechenbar.

Gold
Microsoft Partner



KONTAKT

ORBIS AG
Nell-Breuning-Allee 3-5
D-66115 Saarbrücken
Telefon: +49 (0) 681 / 99 24-0
info@orbis.de, www.orbis.de