

SAP Business Analytics mit ORBIS



INHALT

ORBIS – Ihr starker Partner im SAP Business Analytics-Umfeld	3
Schnelle und solide Entscheidungen mit Business Intelligence	4
Ad-hoc-Reporting und OLAP Analyse	5
Formatiertes Reporting und mobile Anwendungen.....	6
Datenanalyse über Visualisierung und intuitive OLAP-Anwendungen	7
SAP BusinessObjects Cloud	9
S/4HANA Embedded Analytics.....	11
Effektives Data Warehousing mit SAP BW und SAP HANA.....	12
Big Data im Griff mit SAP HANA	13
Unternehmensplanung mit verlässlichen Zahlen	14
Gewinnen Sie das Spiel gegen die Zeit bei der Konsolidierung	16
SAP Fiori einfach nutzen – auf allen Geräten	17
Die ORBIS AG ist SAP Goldpartner	18
Referenzen	19
Wir über uns	20

ORBIS – Ihr starker Partner im SAP Business Analytics-Umfeld

Steigende Informationsfluten, die Anforderung an immer kürzer werdende Reaktionszeiten sowie die zunehmende Verantwortung im operativen Geschäft erhöhen die Ansprüche an ein modernes Berichtswesen. SAP bietet seinen Kunden ein einmaliges Lösungsportfolio im Bereich Business Analytics.

Im Gebiet Business Intelligence (BI) bietet SAP die marktführenden Lösungen, beginnend beim klassischen Reporting (formatiert & ad-hoc) über Dashboarding- und Visualisierungsmöglichkeiten, Analyse-Tools mit Excel-Frontend bis hin zur Integration des Berichtswesens in die mobile Welt (z.B. auf dem iPad).

Ebenso im Bereich Enterprise Performance Management (EPM) bietet SAP seinen Kunden passende Lösungen für alle Bedürfnisse. ORBIS deckt sowohl im Planungs- als auch Konsolidierungsbereich die jeweiligen Lösungen aus dem SAP EPM-Portfolio ab.

In der Disziplin Enterprise Information Management (EIM) erhalten Sie Lösungen für Datenqualität, Stammdaten-Management sowie eventgesteuerte Prozessketten.

ORBIS ist Ihr kompetenter Partner im Bereich klassisches Data-Warehousing bis hin zu innovativen In-Memory-Datenbanktechnologien wie SAP HANA. Seit über 15 Jahren ist ORBIS im SAP BW-Umfeld tätig. Mit unserer umfangreichen Projekterfahrung – von kleinen BW-Installationen bis hin zu Datenhaltungen mit mehreren Terrabyte und vielen Quellsystemanschlüssen – sind wir in der Lage, auch Ihre IT-Landschaft gemäß Ihren Anforderungen anzupassen.

Unser Leistungsangebot

- ◆ Konzeption unternehmensweiter BI-/EPM-Strategien
- ◆ Erstellung Anforderungskatalog und Prozessanalyse
- ◆ „Proof of Concept“ zur Validierung von Kernfunktionalitäten
- ◆ Implementierung unternehmensweiter SAP BI-/EPM-Lösungen
- ◆ Reorganisation vorhandener Data Warehouse- und BI-Lösungen
- ◆ Lösungen mit SAP NetWeaver Portal
- ◆ Implementierung und Erweiterung von S/4HANA Analytics Lösungen

ÜBERBLICK ORBIS-LEISTUNGSPORTFOLIO IM BEREICH BUSINESS ANALYTICS

BUSINESS INTELLIGENCE	ENTERPRISE PERFORMANCE MANAGEMENT	ENTERPRISE INFORMATION MANAGEMENT	DATA WAREHOUSING
Reporting and Analysis	Planning	Data Services	Enterprise Data Warehousing
Data Exploration	Consolidation	Event Processing	Data Mart Solutions
Dashboards and Visualization	Profitability and Cost Management	Master Data Management	High-Performance Analytic Solutions
Mobile	Management Reporting	Content Management	
BI Platform		Information Governance	

Schnelle und solide Entscheidungen mit Business Intelligence

SAP Business Intelligence – marktführende Lösungen

Schnelle und solide Entscheidungen bilden die Grundlage für den Geschäftserfolg jedes Unternehmens. Das umfangreiche SAP BusinessObjects-Lösungsportfolio im Bereich Reporting und Analyse gibt Ihnen die Möglichkeit, sämtliche Unternehmensprozesse sowie die wirtschaftlichen Zusammenhänge zu verstehen und zu analysieren. Unternehmensdaten aus unterschiedlichen Quellen werden – mit Hilfe einer zentralen BI-Lösung – in aussagekräftige Informationen verwandelt. Diese können allen Unternehmensbereichen zur Verfügung gestellt bzw. von allen Anwendern aktiv genutzt werden: von der Fachabteilung bis hin zum Management.

Wir beraten Sie gerne bei der Auswahl der passenden Lösung zur optimalen Abbildung Ihrer Geschäftsprozesse.

EINFACH ... BI für alle Anwender

Einfache BI-Nutzung für alle Mitarbeiter

Schnell anwendbar – einfach zu bedienen

Kritische Entscheidungen schnell treffen

HETEROGEN ... BI für alle Daten

Unternehmensweiter 360°-Blick

Ein BI-Standard für alle Funktionen

Eine Version der Wahrheit

VOLLSTÄNDIG ... BI für jeden Gebrauch

Umfangreiche BI-Plattform

Lösungen für jede Anforderung

Verlässliches BI – zuverlässige Daten

DIE WERKZEUGE DER SAP BUSINESS INTELLIGENCE SUITE

SAP BO Web Intelligence

▶ Ad-hoc Reporting

SAP Crystal Reports

▶ Formatiertes Reporting

Designer / SAP Design Studio

▶ Dashboarding und OLAP-Analysen

SAP BO Analysis

▶ OLAP-Reporting in Excel und Web

Mobile BI

▶ Alle Infos auf mobilen Endgeräten

Discovery / SAP Lumira

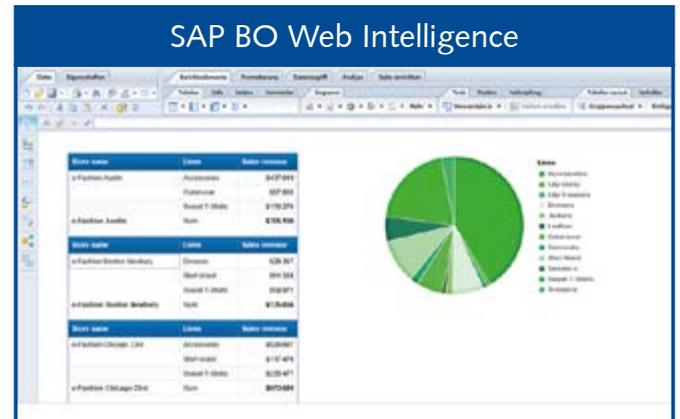
▶ Schnelle Datenanalyse über Visualisierung

Ad-hoc-Reporting und OLAP Analyse

SAP BO Web Intelligence

Ad-hoc Reporting

- ◆ Self-Service Ad-hoc-Reporting
- ◆ Erstellen von Berichten und Analysen aus jeder Datenquelle
- ◆ Einheitliches Werkzeug für Abruf, Analyse, Formatierung und gemeinsame Nutzung von Informationen
- ◆ Ideal geeignet für den Key-User (inkl. Personalisierung)

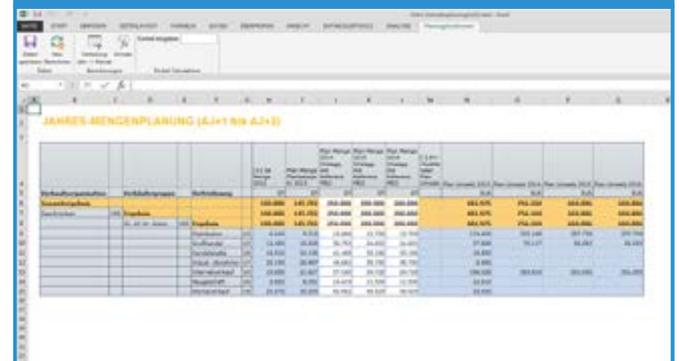


SAP BO Analysis

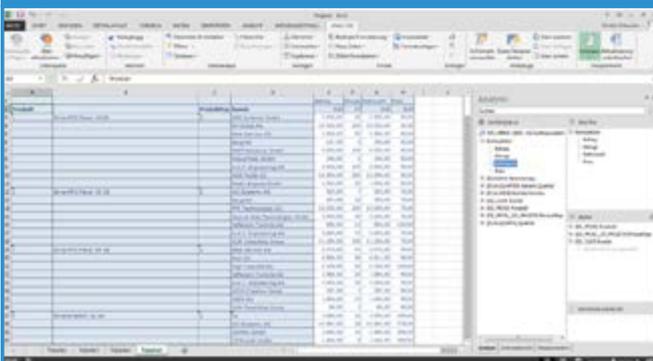
OLAP-Reporting in Excel und Web

- ◆ Vertraute Umgebung aufgrund Excel-Plug-In, dadurch höhere Akzeptanz und somit höhere Produktivität
- ◆ Auch als Web-Version verfügbar
- ◆ Nutzen aller Excel-Funktionalitäten möglich
- ◆ Dedizierte Formelsprache aller Funktionen
- ◆ Für alle Fachbereichs-Nutzer geeignet

Planung mit SAP BO Analysis for office



OLAP Reporting mit SAP BO Analysis for office



Excel-Funktionalität im SAP BO Analysis for office

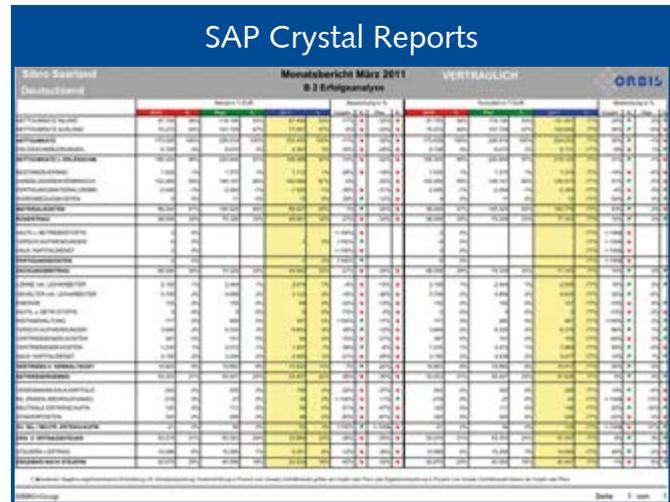
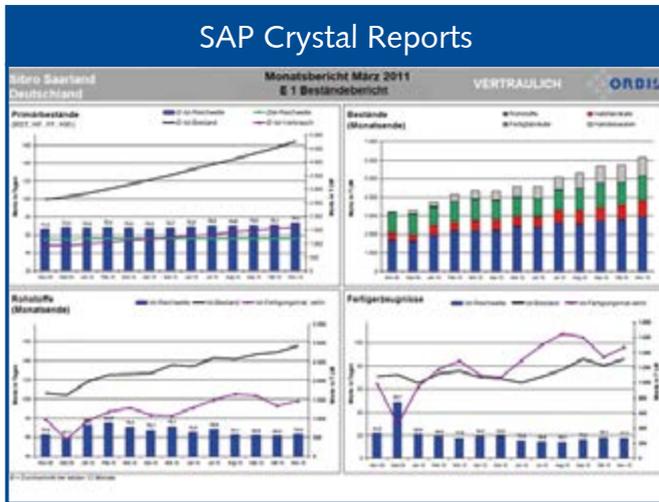


Formatiertes Reporting und mobile Anwendungen

SAP Crystal Reports

► Formatiertes Reporting

- ♦ Durch formatiertes Reporting hohe Präsentationsqualität
- ♦ Ideal für Massenberichtsverteilung in allen gängigen Formaten (Interaktivität bleibt erhalten – selbst bei PDF)
- ♦ Geeignet für alle Anwender vom Key-User bis hin zum Management



Mobile BI

► Alle Infos auf mobilen Endgeräten

- ♦ Hohe Funktionalität auch unterwegs mittels Tabellen, Grafiken und Diagrammen
- ♦ Schnelle Analyse von Schlüsselkennzahlen
- ♦ Möglichkeit des On- und Offline-Betriebs
- ♦ Schneller Austausch von Ergebnissen zwischen allen Nutzergruppen (z.B. per integrierter Mail-Funktion oder QR-Code-Generator)
- ♦ Für alle Nutzergruppen geeignet, insbesondere Management und Außendienst



Datenanalyse über Visualisierung und intuitive OLAP-Anwendungen

Designer / SAP Design Studio

- ▶ Dashboarding und OLAP-Analysen

Designer („SAP Design Studio“)

Moderner Look trifft interaktive Applikationen – Entwickeln Sie ansprechende und auf die Benutzer zugeschnittene Web-Applikationen, die Sie im Bereich Reporting, Dashboarding oder für Ihre Planungsanwendungen einsetzen.

Einsatz:

- ◆ Datenanalyse
- ◆ Dashboarding & Reporting
- ◆ Planungsapplikationen

Bietet:

- ◆ Mächtige, integrierte Entwicklungsumgebung für kundenindividuelle Applikationen
- ◆ Vielzahl an Steuerungs- und Visualisierungselementen

Verwendet von:

- ◆ Entwicklung & Definition von Applikationen oder Templates durch die IT
- ◆ Vom Business User bis zum Manager

Discovery / SAP Lumira

- ▶ Schnelle Datenanalyse über Visualisierung

Discovery („SAP Lumira“)

Komplexe Fragestellungen simpel visualisiert – Analysieren Sie Ihre Daten selbst und direkt mit Hilfe von aussagekräftigen Visualisierungen.

Einsatz:

- ◆ Datenanalyse
- ◆ Data Discovery

Bietet:

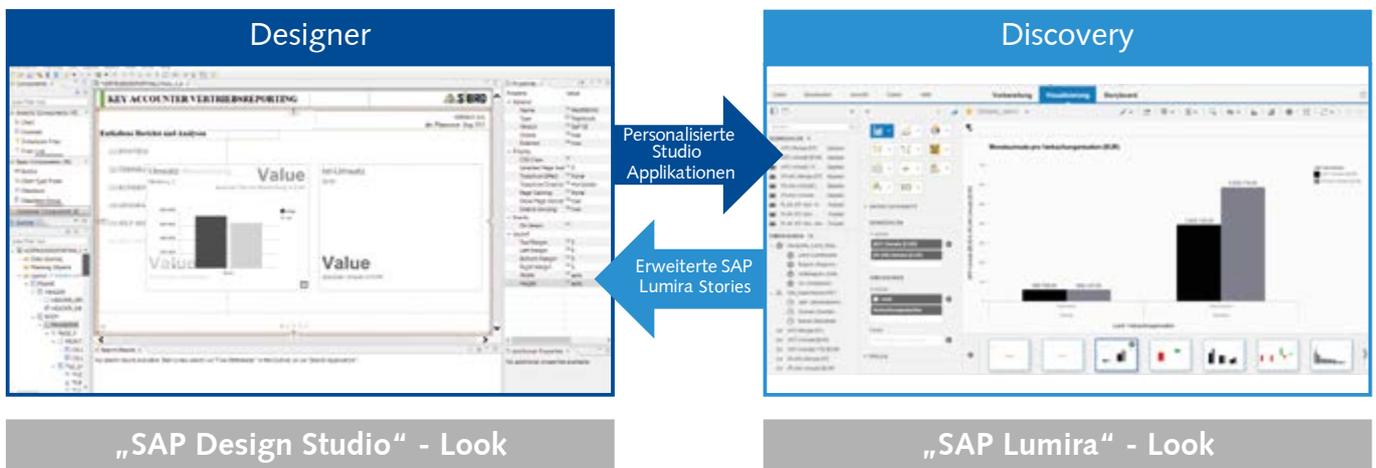
- ◆ Daten durchsuchen, Trends aufdecken, Ausreißer finden
- ◆ Daten anreichern, Daten aus verschiedenen Quellen kombinieren
- ◆ Stichwort: „tell your story“

Verwendet von:

- ◆ Direkter Einsatz von Business Usern, Analysten & Entscheidungsträgern (Self-Service)

SAP BusinessObjects Lumira 2.x

SAP BusinessObjects Lumira 2.x ist der gemeinsame Nachfolger von SAP Lumira und SAP BusinessObjects Design Studio. Lumira 2.x besteht aus Designer (zuvor Design Studio) und Discovery (zuvor Lumira).



Datenanbindung Lumira 2.x



Datenanalyse über Visualisierung und intuitive OLAP-Anwendungen

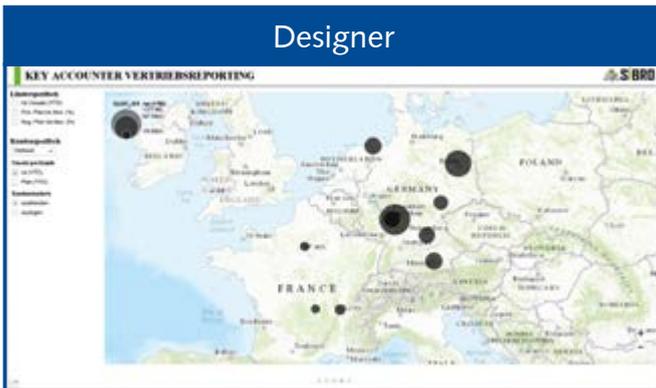
Designer /
SAP Design Studio

► Dashboarding und
OLAP-Analysen

Discovery /
SAP Lumira

► Schnelle Datenanalyse
über Visualisierung

Designer



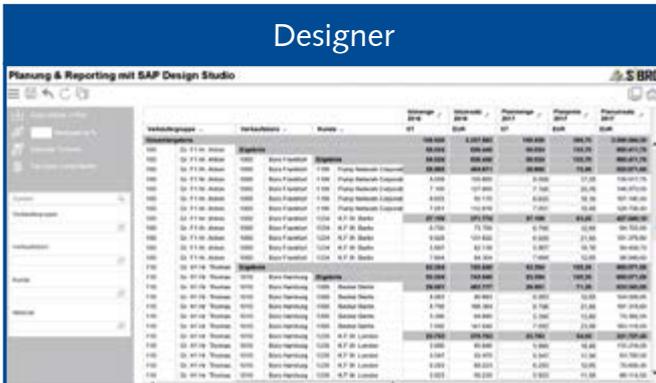
Visualisierung unterschiedlicher Kennzahlen über GeoMaps

Discovery



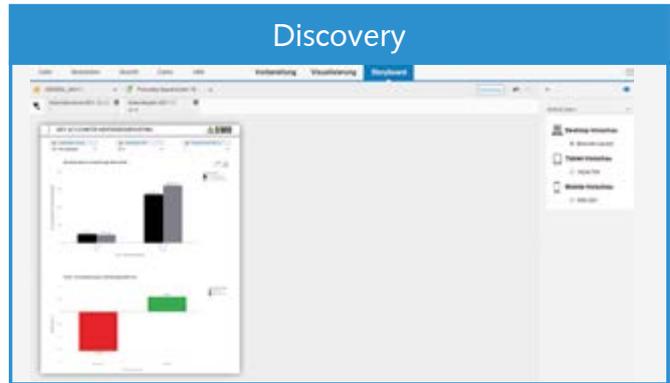
Visualisierung unterschiedlicher Kennzahlen über GeoMaps – Darstellung über Shapes, Bubbles, Marker und Diagramme

Designer



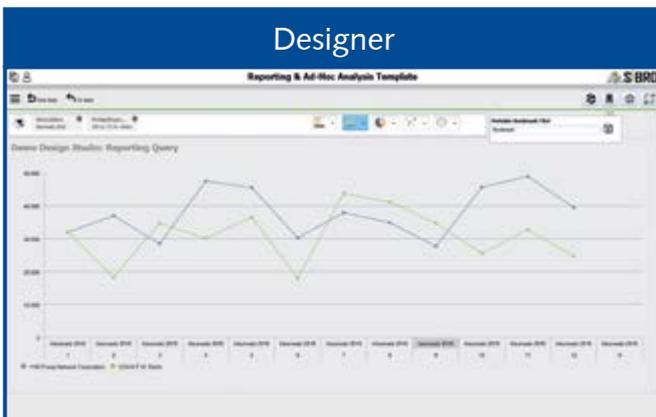
Eingabe von Plandaten & Verwendung von Planungsfunktionen

Discovery



Anzeige im Storyboard: Plan-Ist-Umsatzvergleich auf Ebene Verkaufsorganisation mit zugehörigen Plan-Ist-Abweichungen

Designer



Flexible Analysen, Ad-hoc-Auswertungen zur Beantwortung unterschiedlicher Fragestellungen

Discovery



Umsatzverlauf pro Monat und monatliche Umsatzabweichung für einen ausgewählten Kunden. Anzeige einer Referenzlinie (Durchschnitt Plan-Ist-Abweichung in %)

SAP BusinessObjects Cloud

Durch die SAP Cloud-Lösung für Business Analytics haben Sie die Möglichkeit, eine moderne Plattform zu nutzen, wenn es Ihnen wichtig ist, Ihre Daten zeitgemäß und auf verständliche Art und Weise zu präsentieren.

SAP BusinessObjects Cloud steht für modernste Technologie im Webbrowser. Durch die Verwendung von SAP HANA als Datenbank werden Ihnen Auswertungen auch auf Massendaten in wenigen Sekunden angezeigt.

Dabei stellt die Lösung keine Konkurrenz zu einem bestehenden Produkt dar, sondern es handelt sich um eine ergänzende Lösung zur visuellen Datenaufbereitung.

Ein Produkt für viele Fachbereiche

Mit BusinessObjects Cloud können Sie analysieren, planen und Vorhersagen auf Basis Ihrer Daten berechnen. Analysten können beispielsweise Daten abrufen und visualisieren, operative Mitarbeiter Berichte und Pläne erstellen und Finanzexperten Prognosen durchführen. Alle Benutzer verwenden eine einheitliche Oberfläche, die jedem Anwender ermöglicht, in seinem Bereich zu arbeiten.

Ein Workflow-System unterstützt zusätzlich den Planungsprozess und über die eingebaute Kollaborationsmöglichkeit können Sie sich themenbezogen mit Ihren Kollegen zu bestimmten Sachverhalten austauschen.

Bei Vorstandssitzungen kommt SAP Digital Boardroom zum Einsatz. Über diese Funktion werden Visualisierungen den entscheidenden Personen konsolidiert zur Verfügung gestellt. Führen Sie Besprechungen strukturiert mittels einer interaktiven Agenda zum Ziel und beantworten Sie Fragen zu Kennzahlen in nur wenigen Schritten.

Über die sehr benutzerfreundlichen Funktionen zum Importieren von Daten können Sie besonders schnell Ergebnisse sichtbar machen. Hierbei handelt es sich jedoch um keine Data Warehouse-Lösung, vielmehr um ein einfach zu bedienendes Front-End.

Auslagerung der IT und Senkung der Betriebskosten

SAP BusinessObjects Cloud wird als Software as a Service angeboten. Das heißt, die Bereitstellung der Hardware inklusive Installation und Konfiguration des Systems wird durch SAP übernommen. Ebenfalls erhalten Sie regelmäßige Aktualisierungen und können so stets von neuen Funktionalitäten profitieren.

5 Bedenken gegen Cloud-Lösungen auf dem Prüfstand

- ◆ Sicherheit
- ◆ Datenschutz
- ◆ Mangel an Know-how-Trägern
- ◆ Unternehmenskultur
- ◆ Integrationsschwierigkeiten

Durch ein Berechtigungskonzept werden Mitarbeitern nur die Informationen zur Verfügung gestellt, die sie auch wirklich benötigen. Die Sicherheit der Daten in der Public Cloud ist ebenfalls durch Verwendung mehrerer Firewalls sowie anderen Sicherungsmaßnahmen garantiert. Die Einhaltung der hohen Sicherheitsstandards wird regelmäßig durch interne sowie externe Audits bei SAP geprüft. SAP-Kunden legen im Vertrag fest, welches Rechenzentrum sie als Standort ihrer Daten wünschen. Zur Auswahl steht auch ein Rechenzentrum in Deutschland.

Sie können eine Vielzahl unterschiedlicher Datenquellen verwenden. Ihre Daten werden entweder durch andere Cloud-Lösungen bereitgestellt oder durch bestehende On-Premise-Systeme geliefert. Es erfolgt eine Replikation der Daten in die Cloud, was vor allem dann sinnvoll ist, wenn Sie selbst keine HANA-Datenbank im Einsatz haben.

SAP Digital Boardroom				Applikationen
BI	Planung	Forecast		Analytics Möglichkeiten
Daten erkunden und analysieren Grafiken und Tabellen Geographisch	Events und Workflows Anpassungen und Verteilungen Wertefaktorenbäume	Maschinengestützte Auswertungen Erweiterte Analysen		
Datenzugriff & Modellierung	Visualisierungen	Zusammenarbeit	Administration & Sicherheit	Kernfunktionen
SAP Cloud Platform				

SAP BusinessObjects Cloud

Falls Sie bereits HANA im Einsatz haben, können Ihre Cloud-Analysen direkt auf die im Unternehmen vorhandenen Daten zugreifen. Somit sind Echtzeitanalysen möglich und Sie sehen zu jeder Zeit, was im Unternehmen vorgeht.

5 Gründe für Cloud-Lösungen

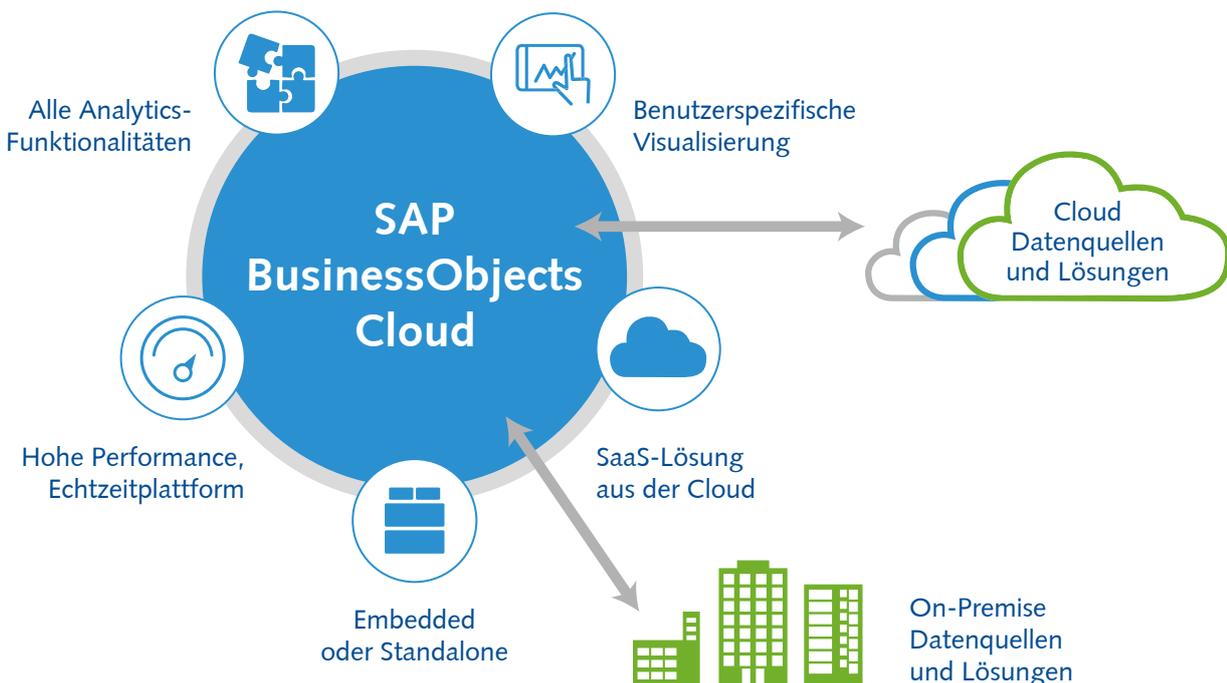
- ◆ Skalierbarkeit
- ◆ Flexibilität
- ◆ Kosten
- ◆ Schnelleres Reagieren auf Geschäftsanforderungen
- ◆ Schneller Zugriff auf neue Besonderheiten und Funktionalitäten

Das Unternehmen der Zukunft

In zunehmendem Maße gewinnen Cloud-Lösungen auch im Unternehmensalltag an Bedeutung. Setzt sich dieser Trend fort, und bieten Cloud-Lösungen die gleichen funktionellen Anforderungen, dann spricht nichts dagegen, einen Großteil der Geschäftsprozesse über Cloud-Lösungen abzuwickeln.

Hierzu zählen selbstverständlich auch Analyse-möglichkeiten, die sich je nach Individualisierungsgrad zur Beantwortung einer speziellen oder vieler Fragestellungen einsetzen lassen. Die Verwendung einer einheitlichen Datenbasis stellt hierbei die Grundvoraussetzung für die Nutzerakzeptanz dar.

Ein möglicher Prozess in der Cloud könnte folgendermaßen aussehen: Vertriebsdaten werden per Direktzugriff von einem S/4HANA-System über ein Kennzahlencockpit konsumiert. Basierend auf diesen Informationen kann eine Absatzplanung in BusinessObjects Cloud erfolgen, bei der verschiedene Planungsfunktionen zur Unterstützung zum Einsatz kommen. Parallel zur Planungsphase werden statistische Analysemethoden auf die vorhandenen Ist-Daten angewendet, um entscheidende Einflussfaktoren auf die Absatzmenge zu identifizieren. Auf diese Faktoren kann bei der Planung im späteren Steuerungsprozess Rücksicht genommen werden. Selbstverständlich werden diese Daten den Vertriebsmitarbeitern in Form von Dashboards zur Verfügung gestellt.



S/4HANA Embedded Analytics

Geschäftsprozess und Analyse in einem

Mit dem neuen ERP-System S/4HANA bietet die SAP den nächsten Schritt hin zu einer modernen, integrierten Plattform für die ständig wachsenden Anforderungen an ein zeitgemäßes IT System. S/4HANA basiert auf der SAP HANA In-Memory-Datenbank und ist für riesige Datenmengen ausgelegt. Somit ist das S/4HANA-System nicht mehr nur für transaktionale Prozesse geeignet, sondern auch für ein integriertes Reporting optimiert.

Mit S/4HANA werden vorgefertigte Analysemodelle ausgeliefert, welche sofort für ein Reporting verwendet werden können. Im Gegensatz zu SAP BW basieren bei S/4HANA die Analysemodelle nicht mehr auf replizierten Daten, sondern greifen direkt auf die gebuchten Informationen im ERP-System zu. Hierdurch sind keine Verzögerungen zwischen Buchung und Reporting mehr vorhanden. Ein operatives Reporting entlang der Wertschöpfungskette wird dabei durch S/4HANA optimal unterstützt.

Das S/4HANA stellt neben vordefinierten Analysemodellen auch ein Toolset von integrierten Reporting-Tools auf Basis des modernen SAP Fiori Designs zur Verfügung. Hierdurch lassen sich leicht Analyse-Anforderungen nah am Geschäftsprozess implementieren und innerhalb einer Oberfläche für Endanwender integrieren.

Das ORBIS-Team kann aufgrund der langjährigen Expertise im Prozess sowie Analytics-Umfeld bei Entwurf und Implementierung von integrierten Prozessen unterstützen.

Integration mit SAP BW

Mit SAP BW/4HANA ist es möglich, direkt auf die im S/4HANA vorhandenen Analysemodelle zuzugreifen und diese mit historischen, konsolidierten und ERP-Fremddaten zu kombinieren. Eine Trennung zwischen operativem und strategischem Reporting ist aus technologischer Sicht nicht mehr notwendig.



Effektives Data Warehousing mit SAP BW und SAP HANA

SAP BW – zentrale Komponente des Datawarehousing

Die SAP Business Analytics-Lösungen ermöglichen Ihnen einen vollständigen Blick auf Ihr Unternehmen. Damit vereinen sie eine leistungsfähige Business Analytics-Infrastruktur, zahlreiche Werkzeuge und Funktionen für Planung & Simulationen sowie das Thema Data Warehousing. Bereitgestellt wird dies über eine hochentwickelte, benutzerorientierte Portaltechnologie.

Auch mit S/4HANA bleibt das SAP Business Warehouse (SAP BW) ein zentraler Baustein Ihrer Analytics-Lösungen. Das SAP BW bietet Ihnen die Möglichkeit, neben dem Zugriff auf historische und konsolidierte Daten, auch klassische ERP-Daten für Ihre Analysen heranzuziehen.

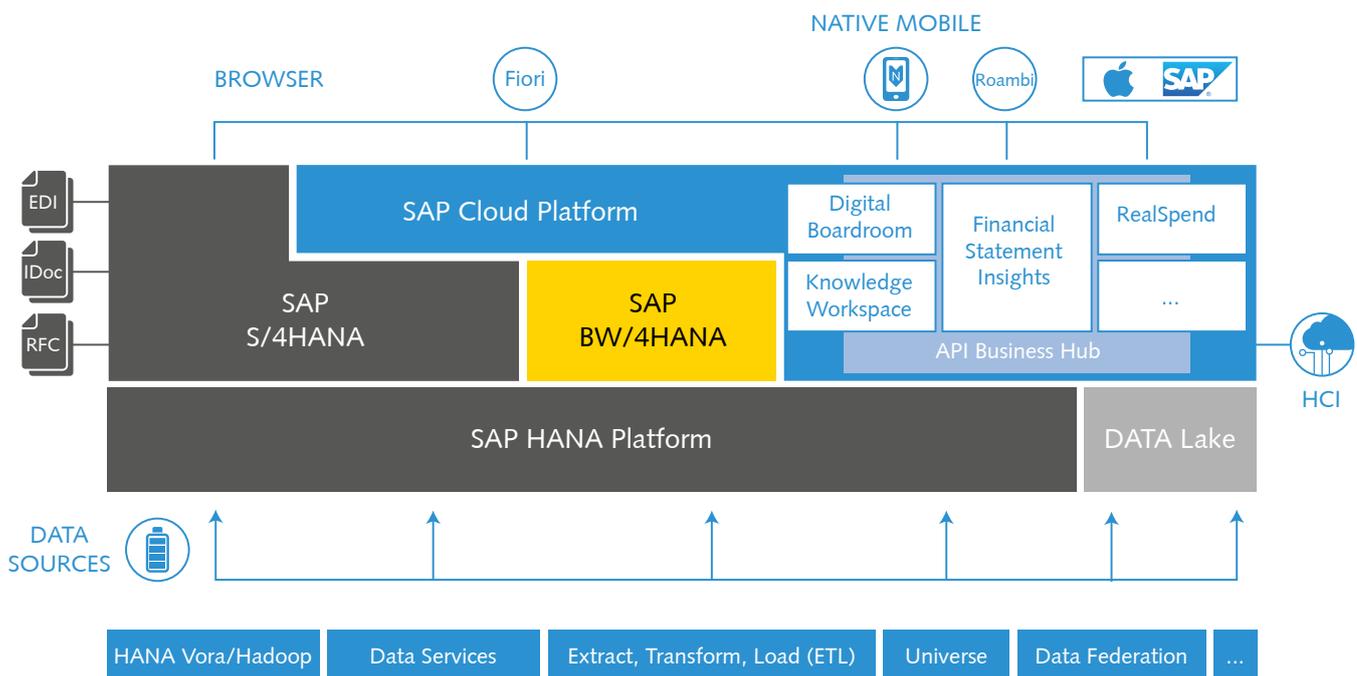
Das Team der BW-Experten der ORBIS AG verfügt über langjähriges ERP-Berater-Wissen und bietet Ihnen somit eine optimale Kombination aus exzellentem technischen

Know-how bezüglich der BW-Applikationen und umfassendes Prozesswissen bereits ab der Datenerhebung.

Seit über 15 Jahren ist die ORBIS AG im SAP BW-Umfeld tätig und verstärkt das Team ständig. ORBIS ist Ihr kompetenter Partner im Bereich des klassischen Data Warehouse bis hin zu innovativen In-Memory-Datenbanktechnologien wie SAP HANA.

Mit BW/4HANA unmittelbarer Datenzugriff in Echtzeit

Mit SAP HANA können aufgrund der schnellen Datenverarbeitung & -bereitstellung Geschäftsvorgänge jederzeit auf unterschiedlichsten Aggregationsstufen analysiert werden. Von operativen Kennzahlen bis hin zu konsolidierten Geschäftskennzahlen können Sie intuitiv und jederzeit strategische Entscheidungen auf Grundlage von flexiblen Echtzeit-Analysen treffen.



Big Data im Griff mit SAP HANA

Schnelle Antwortzeiten auch bei großen Datenmengen

Durch Vorhaltung von Daten im Arbeitsspeicher, spaltenorientierter Organisation des Datenbestandes und HANA-optimierten Datenmodellen sind auch bei immensen großen Datenmengen schnellste Antwortzeiten gewährleistet. Neben „analytischer Performance“ profitieren Sie auch im ETL-Prozess von SAP HANA. Zur Performancesteigerung werden hierbei verschiedene Teilbereiche des ETL-Prozesses direkt auf SAP HANA ausgeführt. Hierdurch entfällt ein großer Teil des Datenaustauschs zwischen SAP HANA und ABAP-Stack, welcher bislang eine wesentliche Auswirkung auf die Performance darstellte.

Realtime-Anwendungen profitieren mit SAP HANA vom SAP LT Replication Server. Diese agile Softwarelösung stellt jederzeit im laufenden Betrieb Informationen aus unterschiedlichsten Datenquellen zu Analysezwecken bereit, ohne die Performance negativ zu beeinträchtigen. Der SAP LT Replication Server ermittelt hierbei ereignisgesteuert und somit in Echtzeit Änderungen an operativen Daten und übermittelt diese unmittelbar an die HANA-Datenbank oder das SAP BW zur weiteren Konsolidierung.

Internet of Things und Smart Factories

Durch das weitere Voranschreiten der Digitalisierung von Geschäfts- & Produktionsprozessen werden immer mehr Daten auf unterschiedlichsten Plattformen für zukünftige Auswertungen erhoben.

Mit BW/4HANA besitzen Sie die Möglichkeit auf diese Massendaten schnell und einfach zuzugreifen, sowie diese auch zielgerichtet auszuwerten.

Darüber hinaus bieten Ihnen die umfangreichen Statistik- und Prognose-Funktionen der HANA Plattform neue Werkzeuge um zusätzliche Erkenntnisse aus Ihren Daten zu gewinnen. SAP Cloud und HADOOP sind hier nur zwei Einstiegsmöglichkeiten in den „Mehrwert Ihrer Daten“.

Im Zusammenspiel mit den Business-Intelligence-Tools, aus dem SAP BusinessObjects-Portfolio, schöpfen Unternehmen alle Vorteile der In-Memory-Daten und SAP HANA aus. Anwender profitieren nicht nur von weitreichenden Einblicken in größere Datenmengen, sondern erhalten neue Analysemöglichkeiten in ihren Hochleistungsanwendungen. Die Excel basierten Frontends sowie andere SAP-Analysewerkzeuge und -anwendungen der neuen Generation, nutzen bereits von Haus aus das gesamte Potential von SAP HANA.



Unternehmensplanung mit verlässlichen Zahlen

Unternehmensplanung im SAP Business Warehouse

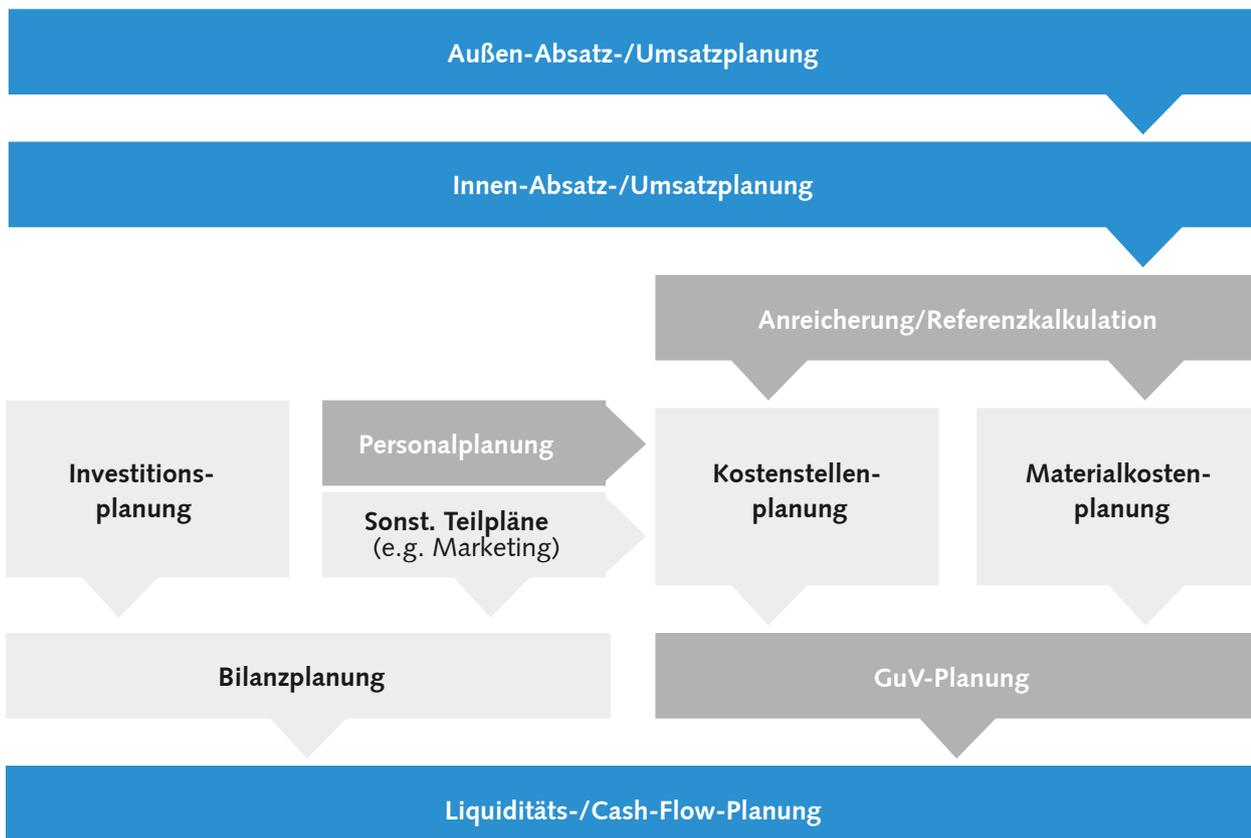
Die Abbildung der erwarteten zukünftigen Marktentwicklung in Form von Unternehmens(teil)plänen ist, neben validen und aktuellen Istdaten, die Grundvoraussetzung, um im betrieblichen Alltag die richtigen Entscheidungen zu treffen. Dies gilt für den Sachbearbeiter im operativen Tagesgeschäft ebenso wie für den Manager, wenn es um die richtigen taktischen und strategischen Weichenstellungen geht.

Gerade wenn es darum geht, beispielsweise eine Absatz-/Umsatzplanung, Deckungsbeitragsplanung, GuV und Bilanzplanung, Personalplanung oder Investitionsplanung im Konzern abzubilden, erweist sich ein SAP Business Warehouse hierfür als die ideale technologische Plattform.

Eine von allen Planern konzernweit nutzbare integrierte Datenbank mit allen für die Planung relevanten konsolidierten und harmonisierten Stamm- und Bewegungsdaten und einer Vielzahl von SAP bereitgestellten Tools und Funktionalitäten erlaubt die Implementierung hoch effizienter Planungsprozesse.

So erlauben Ihnen mächtige, aber einfach konfigurierbare Planungsfunktionen die Bearbeitung ihrer Plandaten auf Basis der von Ihnen gewünschten Berechnungslogiken. Ansprechende „State-of-the-art“-Planungsfrontends im Excel-Look oder im Webbrowser bieten einen hohen Freiheitsgrad bezüglich der Gestaltung Ihrer individuellen Planungsoberfläche. Viele nützliche, tief im SAP BW verankerte Services, wie z.B. ein ausgeklügeltes Sperr- und Berechtigungssystem, unterstützen Sie zusätzlich.

TEILPLÄNE EINER INTEGRIERTEN UNTERNEHMENSPLANUNG



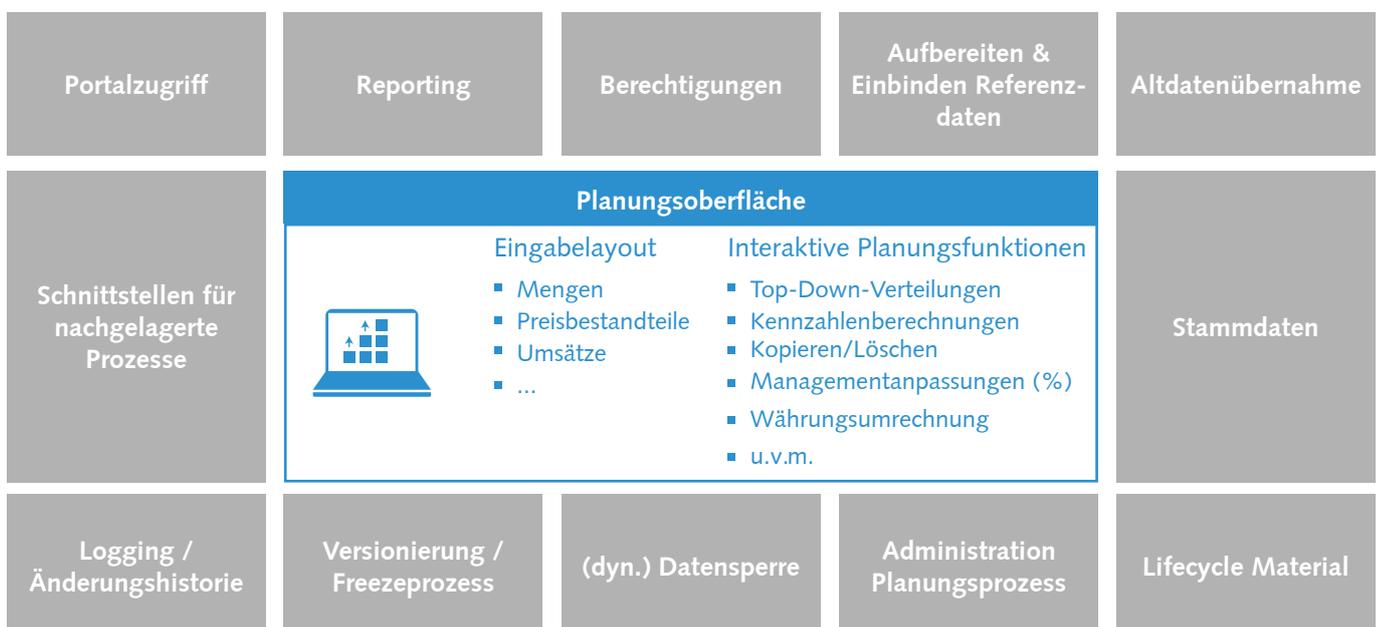
Unternehmensplanung mit verlässlichen Zahlen

Je nach konkretem Anforderungsprofil Ihrer Planung haben Sie prinzipiell die Wahl zwischen 3 Toolsets, die SAP an dieser Stelle bereitstellt:

1. Bei der Umsetzung von eher logistisch getriebenen Planungen mit einer engen Verzahnung mit den restlichen Stamm- und Bewegungsdaten des SAP BW empfiehlt sich oftmals die Umsetzung mit SAP BW-IP („Integrated Planning“).
2. Handelt es sich dagegen um eine gekapselte Planung (mit niedrigem Integrationsgrad mit den restlichen BW- Daten), deren Betrieb durch den Fachbereich selbst sichergestellt werden soll, spricht dies für die Umsetzung mit SAP BPC Standard („Business Planning and Consolidation“)
3. Im Produkt BPC Embedded führt SAP die funktionalen Stärken von BW-IP und BPC Standard in einem BW mit HANA Datenbank zusammen. BW-IP stellt die Techniken zur Erstellung des Datenmodells zur Verfügung, der Eingabelayouts und der Planungsfunktionen. BPC liefert beispielsweise die Workflow-Unterstützung des Planungprozesses in Form der „Business-Process-Flows“.

Eine Planungsanwendung, wie z.B. eine Vertriebsplanung, hat in der Regel ein komplexes Anforderungsprofil. Daher ist unserer Ansicht nach die Konzeptions- bzw. Blueprint-Phase von besonderer Bedeutung für den Erfolg eines solchen Projekts. Binden Sie die erfahrenen ORBIS-Experten bereits von Anfang mit ein und lassen Sie sich bei der Erarbeitung des Lasten- und Pflichtenhefts, der Toolauswahl und der Aufwandsabschätzung unterstützen. Dutzende von erfolgreich umgesetzten BW-Planungsprojekten sprechen eine klare Sprache.

PLANUNG IST MEHR ALS DIE DEFINITION DER OBERFLÄCHE



Gewinnen Sie das Spiel gegen die Zeit bei der Konsolidierung

Das Management vieler Unternehmen konfrontiert die Bereiche Corporate Controlling & Corporate Finance aktuell mit einer Fülle von Anforderungen wie beispielsweise:

- ♦ Verkürzung der „Time-to-Close“
- ♦ Ad-hoc Konsolidierung auf noch nicht finalisierten Daten
- ♦ Aufnahme zusätzlicher Kennzahlen und Berichtsinhalte in das Unternehmensreporting
- ♦ Kürzere Berichts- und Forecastzyklen: „Time-to-Report“
- ♦ Automatisierte Berichtsverteilung
- ♦ Mobiler Zugriff auf Unternehmenskennzahlen

Stellen Sie sich diesen Herausforderungen mit Hilfe unserer erfahrenen Berater und den SAP NetWeaver-Lösungen. Die Berater von ORBIS besitzen tiefgehendes Know-how sowohl in den betriebswirtschaftlichen Prozessen als auch der technischen Umsetzung.

Dabei können Sie je nach Ihrer Systemumgebung und Anforderung zwischen den Tools BPC Standard, BPC Embedded (HANA only) und SEM-BCS wählen.

SAP S/4HANA in Kombination mit BPC Embedded bietet Ihnen nun auch die Möglichkeit einer Realtime-Konsolidierung direkt auf den SAP ERP-Daten.

Die einzelnen Nutzergruppen im Unternehmen stellen unterschiedliche Anforderungen an die Berichtswerkzeuge der Konsolidierung.

Controller und Power-User erhalten mit dem EPM-Client bzw. Analysis for Office ein mächtiges Reportingtool mit Slice&Dice- und Dateneingabemöglichkeiten.

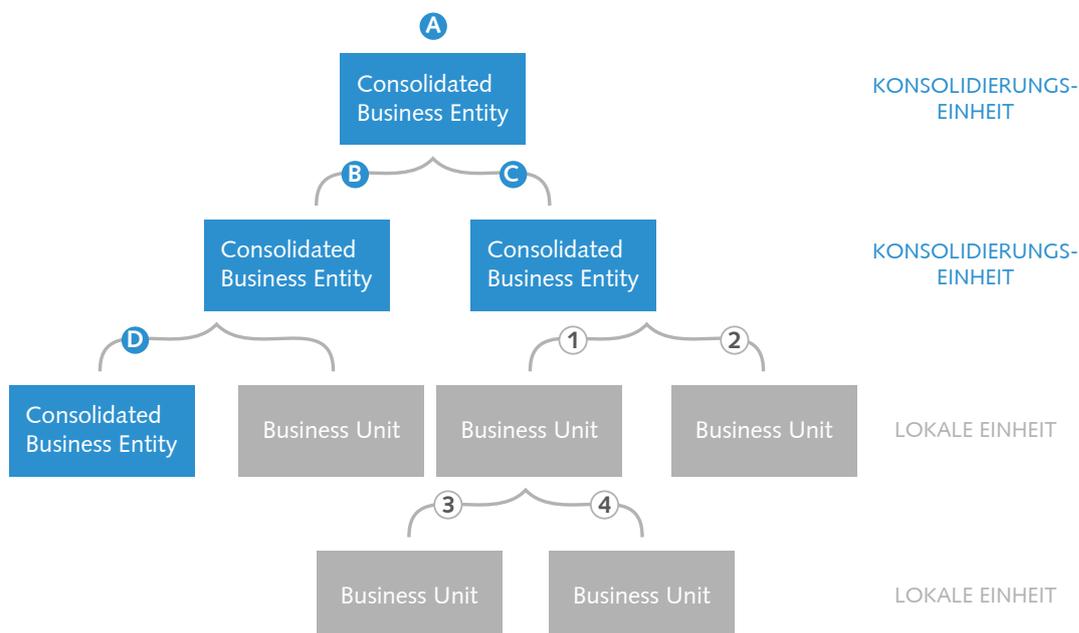
Die Information Consumer hingegen können mit standardisierten Reports mit festen Berichtstrukturen (Enterprise Reporting) versorgt werden. Hierzu ist die Lösung SAP Crystal Reports bestens geeignet, um ein pixelgenaues Reporting zu ermöglichen.

Sobald die konsolidierten Zahlen zur Verfügung stehen, werden die Berichte für alle legalen Einheiten und Konsolidierungskreise ausgeführt und die Ergebnisse an die jeweiligen Adressaten verteilt. Dies kann über unterschiedlichste Kanäle geschehen – von einer Verlinkung im SAP-Portal oder Intranet bis hin zum klassischen Email-Versand im PDF-Format.

Zur Berichtsgenerierung und -verteilung hat ORBIS eine Lösung entwickelt, die eine einfache und flexible Ad-hoc-Massenberichtsgenerierung in den gängigsten Formaten wie beispielsweise .pdf oder .rpt (Crystal Reports) ermöglicht. Neben der manuellen oder eingeplanten Ausführung bietet unser Tool auch die Möglichkeit, Berichte basierend auf dem Workflowsystem des BPC automatisch zu erstellen.

Einige Referenzen sind: Rittal, LAPP Insulators, Hager Group, AEG Power Solutions, WAGO, Servion.

BEISPIEL EINER KONZERNSTRUKTUR



SAP Fiori einfach nutzen – auf allen Geräten

Aufgaben einfach erledigen - überall

SAP Fiori ist die innovativste Oberflächentechnologie der SAP. Mit SAP Fiori können standardisierte und häufig verwendete Geschäftsprozesse einfach und schnell publiziert werden. Hierbei spielt es keine Rolle, wie Inhalte konsumiert werden. Aufgrund der einheitlichen Technologie und dem durchgängigem UX-Konzept, sind Ihre Prozesse auf allen Endgeräten vom Desktop bis hin zum Mobile Device und allen Plattformen verfügbar. Diese Flexibilität erlaubt es, Tätigkeiten auf einem Desktop zu beginnen und auf einem mobilen Endgerät zu beenden.

Kernbestandteil des SAP Fiori-Konzepts ist es, Benutzern relevante Informationen zum „richtigen“ Zeitpunkt zur Verfügung zu stellen. Kurze Navigationswege und auf das wesentliche reduzierte Darstellungen sind hier nur zwei Mittel, diesem gerecht zu werden. Mit dem SAP Fiori-Konzept werden Sie allen Anforderungen an ein modernes Berichtswesen gerecht.

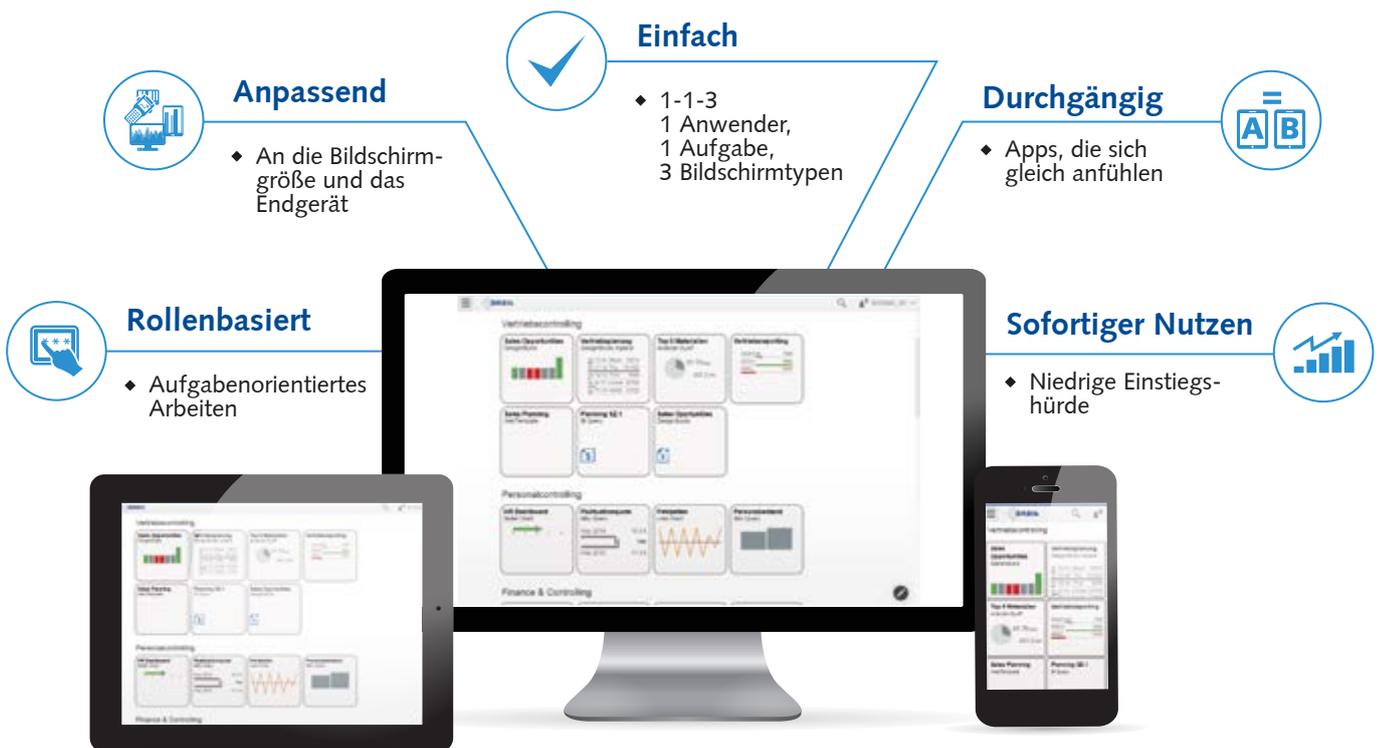
SAP Fiori Launchpad im Bereich Analytics

Das SAP Fiori Launchpad ist im Analytics-Umfeld als logischer Nachfolger zum NetWeaver BI-Portal zu sehen. Neben dieser Weiterentwicklung ist es auch im Zusammenhang mit S/4HANA der zentrale Einstiegspunkt in Geschäftsprozesse und Analysen entlang der gesamten Wertschöpfungskette Ihres Unternehmens. Die schnellen Antwortzeiten, die unzähligen Integrationsmöglichkeiten, die einfache Bedienung und das ansprechende Design mit kurzen Zugriffswegen, prägen den zeitgemäßen Charakter von Endbenutzer-Portalen.

Mit der Erweiterung „ORBIS Analytics Tile for Fiori“ bieten wir Ihnen die Möglichkeit, das Fiori Launchpad mit einfachen Mitteln zu einem noch mächtigeren Dashboard auszubauen und mit Ihren bereits vorhandenen Detail-Berichten zu verlinken.

Dabei werden Kacheln bereits nach dem Login mit hoch-aggregierten Informationen versorgt und zeigen diese in aufbereiteten Darstellungen und von Ihnen gewählten Diagrammtypen an. Sie erhalten somit bereits erste Einblicke in Ihre Geschäftsprozesse ohne Detailberichte studieren zu müssen.

SAP FIORI USER EXPERIENCE KONZEPT



Die ORBIS AG ist SAP Goldpartner

ORBIS AG ist seit 2014 Goldpartner der SAP

ORBIS hat innerhalb von weniger als zwölf Monaten seit der Qualifizierung zum SAP Value Added Reseller bereits den höchsten Partnerstatus erreicht, den SAP im Rahmen des SAP-PartnerEdge-Programms vergibt. Die Auszeichnung mit dem Goldpartner-Status unterstreicht das hohe Engagement und die Kundenorientierung wie auch die Beratungs- und Methodenkompetenz, bei der Umsetzung von SAP-Projekten.

Als Goldpartner bietet ORBIS nicht nur maßgeschneiderte Leistungen aus einer Hand – vom Vertrieb der SAP-Lizenzen über die Beratung bis hin zum Support der Applikationen – sondern erhält von SAP im Gegenzug ausgedehnte Supportleistungen, umfangreiche Vertriebs- und Marketingunterstützung und Zugriff auf technologische Ressourcen.

Für unsere Kunden verbindet sich mit der Goldpartnerschaft ein großer Vorteil: Sie können sämtliche SAP-Lizenzen direkt bei ORBIS erwerben: Unsere Funktion als „Trusted Advisor“ können wir so noch besser wahrnehmen. Wir unterstützen bei der Findung der optimalen Lizenzkonfiguration hinsichtlich Funktionsumfang sowie Preis-Leistungs-Verhältnis.

Wir operieren als Gold-Partner ganz nah „am Puls“ von SAP. Dies versetzt uns in die Lage, Sie über Trends und Innovationen umgehend zu informieren und in die Praxis zu überführen.



Referenzen



STABILUS



SCHÜTZ



KLINGELE
PAPIERWERKE



MAGNA

Minol
Alles, was zählt.



LINDT & SPRÜNGLI

AEG

Power Solutions



SCHUNK

saarstahl
Gruppe

TMD FRICTION
A NISSHINBO GROUP COMPANY



BOSCH
Technik fürs Leben

WAGO
INNOVATIVE CONNECTIONS

HENRY SCHEIN®



BACARDI
DEUTSCHLAND

DILLINGER

hagergroup

HYDAC

Villeroy & Boch
1748

WV
automotive

ECKES granini
the best of fruit

automotive
engineering iav

Wir über uns



ORBIS ist ein international tätiges Software- und Business Consulting-Unternehmen. ORBIS berät und unterstützt mit rund 400 Mitarbeitern internationale Konzerne und mittelständische Unternehmen – von der IT-Strategie und Systemauswahl über die Optimierung der Geschäftsprozesse bis hin zur Systemimplementierung und Systemintegration. Dabei setzt ORBIS auf die Lösungen der Marktführer SAP und Microsoft, mit denen uns eine enge Partnerschaft verbindet.

Die Kernkompetenzen umfassen klassisches Enterprise Resource Planning (ERP), SAP S/4HANA, Supply Chain Management (SCM), Logistik (EWM/LES), Manufacturing Execution Systeme (MES), Variantenmanagement, Customer Relationship Management (CRM) On Premise und Cloud, Business Analytics (BI, EPM und Data Warehousing) und Product Lifecycle Management (PLM). ORBIS unterstützt als zuverlässiger Partner weltweite Rollouts von ERP-Lösungen und Prozessen. Eigene Lösungen für Industrie 4.0, BI, MES, Produktkostenkalkulation und Variantenmanagement sowie Add-Ons auf Basis von SAP vervollständigen das Leistungsportfolio. Auf der Plattform von Microsoft Dynamics 365 bietet ORBIS ausgereifte eigene Branchenlösungen und Best Practices wie z.B. die SAP-Integration.

Über 1500 erfolgreich realisierte Kundenprojekte belegen unsere langjährige Erfahrung in den Branchen Automobilzulieferindustrie, Bauzulieferindustrie, Elektro- und Elektronikindustrie, Maschinen- und Anlagenbau, Logistik, Metallindustrie, Konsumgüterindustrie und Handel sowie Pharma.

Zu den langjährigen Kunden zählen unter anderem Bosch, Eberspächer, Edscha, Hager Group, Heineken Switzerland, Hörmann, hülsta, HYDAC INTERNATIONAL, Jungheinrich, KSB, KUKA Roboter, Magna, Melitta Haushaltsprodukte, Modine, Paul Hartmann, Pilz, Rittal, Schott, SCHUNK, Villeroy & Boch, WAGO Kontakttechnik und der ZF-Konzern.



Gold
Microsoft Partner



ORBIS AG, Nell-Breuning-Allee 3-5, D-66115 Saarbrücken
Telefon: +49 (0) 681 / 99 24-0, Telefax: +49 (0) 681 / 99 24-111, E-Mail: info@orbis.de, www.orbis.de

Deutschland ♦ Frankreich ♦ Schweiz ♦ Österreich ♦ USA ♦ China